

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de
l'idée à la
concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation
individu/idée -
projet

Ma situation
personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de
chef d'entreprise

Compétences et
savoir-être

Développer mon
réseau

Outils

Activ Créa

ADÉQUATION PERSONNE / PROJET

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de
l'idée à la
concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation
individu/idée -
projet

Ma situation
personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de
chef d'entreprise

Compétences et
savoir-être

Développer mon
réseau

Outils

Identifier les éléments clés de la réussite du projet entrepreneurial en identifiant vos motivations, vos valeurs et vos aspirations pour en faire émerger un projet, formaliser l'idée/projet autour des compétences acquises ou accessibles et valoriser le parcours et les acquis sous l'angle professionnel pour clarifier le champ des possibles.

OBJECTIFS OPÉRATIONNELS :

- Donner un cadre de conduite de projet qui permet de passer de l'idée à un projet et d'un projet à une entreprise
- Acquérir des outils pour structurer la réflexion et mieux appréhender le métier de chef d'entreprise
- Définir un cadre pour initier la dynamique de groupe et créer son réseau au sein d'un groupe

Etapes clés : de l'idée à la concrétisation

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de l'idée à la concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation individu/idée - projet

Ma situation personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de chef d'entreprise

Compétences et savoir-être

Développer mon réseau

Outils

Ateliers

- Adéquation personne/projet
- Cohérence offre/marché
- Objectif financier
- Equilibre besoin/ressources

① Connaissance de soi

Vouloir entreprendre
Motivations

Savoir entreprendre
Compétences
Produire, vendre, diriger



② Idée de création

Elle est en lien avec son expérience, sa formation, l'observation d'un besoin marchand potentiel, ses aspirations personnelles, etc.

Réaliste ?

Non

Oui

Décider :

Poursuite / Report /
Abandon

Modifications

③ Le projet :

Les questions que l'on se pose :

- Quels produits ou services je veux vendre ?
- Qui sont mes clients ?
- Quels moyens humains et techniques je vais utiliser ?
- A quelle échelle je vends (local, national, international) ?
- Quelles sont les compétences que je possède, celles que je dois développer et celles que je dois sous-traiter ?

Réalisable ?

Non

Oui

Décider :

Poursuite / Report /
Abandon

Modifications

④ Étude de marché



PgRIF

Appui aux entrepreneurs

On ne crée pas une entreprise sans raisons fortes. Poser vous clairement ces questions :

Pourquoi est-ce que je veux créer une entreprise?

ET

Pourquoi dans ce domaine d'activité ?

S'assurer qu'elles ne poussent pas à commettre des erreurs dans les choix du projet

S'assurer quelles sont réelles et compatibles avec le métier de chef d'entreprise et les exigences du projet

Objectif de l'atelier

Adéquation individu / idée - projet

Etapas clés : de
l'idée à la
concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation
individu/idée -
projet

Ma situation
personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de
chef d'entreprise

Compétences et
savoir-être

Développer mon
réseau

Outils

Je confronte ma vision de l'entrepreneuriat à la réalité :

Qui êtes-vous ?

- Qualités personnelles
- Contraintes personnelles

Que savez-vous faire ?

- Niveau d'études
- Niveau de compétences

Pour bien démarrer mon projet, quelle est ma situation personnelle :

- Est-ce que mon entourage me suit ou non dans mon projet ?
- Est-ce que mes contraintes physiques et personnelles bloquent mon projet ?
- Est-ce que j'ai les moyens de financer mon projet et de payer mes factures ?
- Quel est mon réseau et qu'est ce qu'il va pouvoir m'apporter ?

Vérifier qu'il n'y a pas de contradictions entre votre projet de vie et votre projet d'entreprise

Objectif de l'atelier

Savoir Entreprendre

Etapas clés : de
l'idée à la
concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation
individu/idée -
projet

Ma situation
personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de
chef d'entreprise

Compétences et
savoir-être

Développer mon
réseau

Outils

Les questions à se poser :

- Quelle est votre vision ?
- Quels sont vos moteurs ?
- Quelles sont vos ambitions ?

Quelles sont les qualités personnelles et les compétences :

- d'un chef d'entreprise ?
- du futur chef que vous devez être pour votre future entreprise ?

Objectif de l'atelier

Le métier de chef d'entreprise

SAVOIR PRODUIRE - *Compétences techniques*

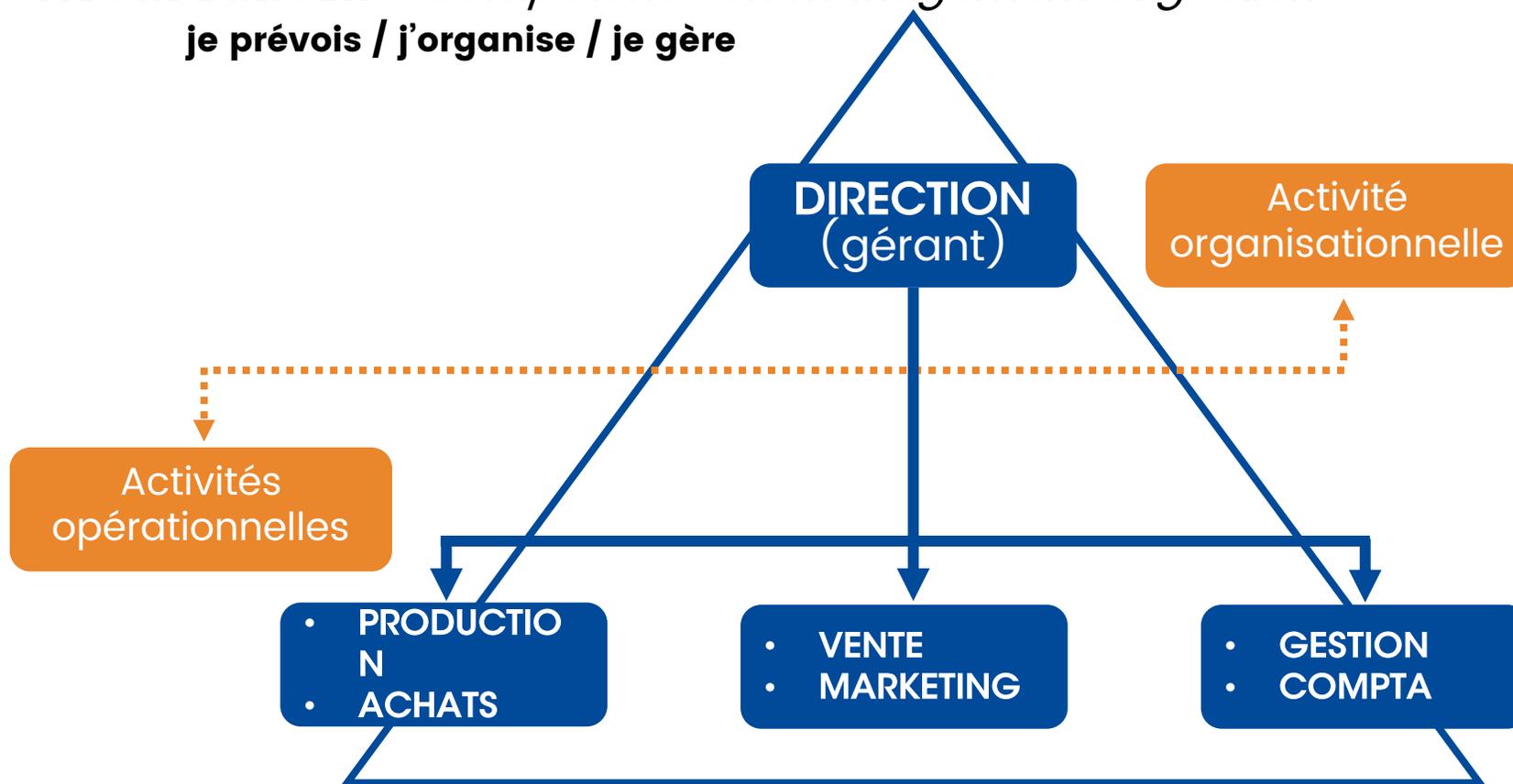
Je maîtrise mon cœur de métier

SAVOIR VENDRE - *Compétences commerciales*

je sais argumenter, je sais négocier

SAVOIR DIRIGER - *Compétence en management et gestion*

je prévois / j'organise / je gère



Etapes clés : de l'idée à la concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation individu/idée - projet

Ma situation personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de chef d'entreprise

Compétences et savoir-être

Développer mon réseau

Outils

Bilan des compétences et du savoir être

Mon savoir être :

Est-ce que j'ai les **qualités** pour devenir le/la futur(e) chef(fe) d'entreprise que je souhaite être ?

Mon savoir faire :

Est-ce que j'ai les **compétences opérationnelles** pour devenir le/la futur(e) chef(fe) d'entreprise que je souhaite être ?

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de l'idée à la concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation individu/idée - projet

Ma situation personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de chef d'entreprise

Compétences et savoir-être

Développer mon réseau

Outils

Bilan des compétences et du savoir être

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de
l'idée à la
concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation
individu/idée -
projet

Ma situation
personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de
chef d'entreprise

Compétences et
savoir-être

Développer mon
réseau

Outils

Qu'est ce que je fais ?

- Continuer le projet
- Adapter le projet
- Reporter le projet
- Abandonner le projet
- Changer de projet

Si je veux continuer, que dois-je faire ?

- Passer à l'étude de faisabilité
- Me former aux compétences nécessaires à mon projet
- Me faire coacher pour acquérir les qualités nécessaires à mon projet
- Trouver un/des associé(s)

Et m'informer auprès de mon réseau

Parce que créer et développer un réseau est un levier important

- Pour accéder à des sources d'informations importantes sur votre secteur d'activité
- Pour trouver des professionnels / des partenaires ...
- Faire fonctionner le bouche à oreille
- Pour développer et accéder à des opportunités
- Rompre l'isolement du porteur de projet

Les clés pour développer son réseau :

Le réseautage :

- C'est tout le temps
- C'est être actif et avenant
- C'est être à l'écoute
- C'est donnant-donnant

Conseils pour bien réseauter :

- Avoir une cible bien définie
- Ne négliger personne
- Maintenir le contact
- Ne pas se cacher
- Identifier les prescripteurs

Quelques leviers pour développer son réseau :

Solliciter son réseau personnel

Contactez votre entourage, faites lui part de votre projet/entreprise et sollicitez les

Solliciter son réseau professionnel

Vous allez faire de nouvelles rencontres mais avant cela pensez à celles que vous avez déjà faites dans votre ancienne vie professionnelle et/ou vos études.

Développer sa présence sur les réseaux sociaux professionnels

La création d'un compte **LinkedIn/Instagram** est incontournable : c'est l'opportunité d'être visible et d'ajouter les personnes de votre réseau pro/perso. Pensez-y mais **LinkedIn** est aussi un bon moyen de voir le réseau de niveau 2 et 3 pour faire du social-selling

Pour être à l'affût des informations, utilisez **Twitter/LinkedIn**. Grâce à ses informations en temps réel, vous connaîtrez facilement toute l'actualité de votre secteur et faciliteriez votre veille.

À vous de jouer!

Objectif de l'atelier

Étapes clés : de l'idée à la concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation individu/idée - projet

Ma situation personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de chef d'entreprise

Compétences et savoir-être

Développer mon réseau

Outils

- Définissez vos talents (sur une échelle de 1=maîtrisé à 3=non maîtrisé et 4=à déterminer)
- Citez 3 exemples de votre vie passée dans lesquels vous avez fait preuve de ce talent, pour 3 de vos talents
- Présentez vos principaux talents et démontrez en quoi ils seront importants dans votre futur business

20 minutes en individuel



**10 minutes de
présentation/participant
en groupe de 3**



Objectif de l'atelier

Etapas clés : de l'idée à la concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation individu/idée - projet

Ma situation personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de chef d'entreprise

Compétences et savoir-être

Développer mon réseau

Outils

À vous de jouer!

		ATELIER 1				
EXERCICE PRATIQUE		• Définissez vos talents (1 = Maîtrisé ; 2 = Partiellement maîtrisé ; 3 = Non maîtrisé ; 4 = À déterminer) • Citez 3 exemples de votre vie passée dans lesquels vous avez fait preuve de ce talent, pour 3 de vos talents				
RELATIONNEL	LEADERSHIP	Capacité de convaincre, séduire ou imposer son point de vue				
	CAPACITE A FEDERER	Capacité de rassembler des personnes autour d'objectifs communs				
	TRAVAIL D'EQUIPE	Capacité d'établir et maintenir des relations mutuellement satisfaisantes				
	CAPACITE A DEVELOPPER UN RESEAU PROFESSIONNEL	Capacité à solliciter son réseau et à créer des opportunités				
GESTION DU STRESS	OPTIMISME	Capacité de voir du positif dans toute situation				
	ADAPTABILITE	Adapter ses émotions, comportement à un environnement changeant				
	TOLERANCE AU STRESS	Agissez vous de manière efficace dans des situations de tension ?				
	ORGANISER ET GERER SON TEMPS	Capacité à trouver l'équilibre entre vie personnelle et vie professionnelle, capacité à répartir son temps entre les différentes activités				
PRISE DE DECISIONS	CAPACITE A GERER LES PRIORITES	Capacité à traiter ses tâches à faire par ordre d'importance				
	CONTRÔLE DES IMPULSIONS	Capacité de résister ou de retarder dans le temps une impulsion d'agir.				
	CAPACITE A METTRE EN PLACE DES SOLUTIONS	Capacité de générer et mettre en œuvre des solutions efficaces				
	CAPACITE D ANALYSE	Evaluer une situation objectivement, non pas telle que nous voudrions qu'elle soit				
PERSONNEL	ENGAGEMENT ET RESPONSABILITE	Degré d'implication, d'engagement et de responsabilité				
	CREATIVITE	Générer des idées, concepts ou produits novateurs				
	COURAGE / PERSEVERANCE	Capacité de faire face de manière ferme, constante et déterminée				
	MOTIVATION	Pourquoi je crée ? Force qui stimule et influence mes actions				

Restitution

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de l'idée à la concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation individu/idée - projet

Ma situation personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de chef d'entreprise

Compétences et savoir-être

Développer mon réseau

Outils

➤ Questions/réponses

➤ Découverte du passeport



<https://www.bge-parif.com/bureau-virtuel>

Bureau Virtuel

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de l'idée à la concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation individu/idée - projet

Ma situation personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de chef d'entreprise

Compétences et savoir-être

Développer mon réseau

Outils

Mon Bureau Virtuel est un ensemble de solutions digitales proposées par BGE pour vous aider à réussir dans votre projet entrepreneurial. Via votre espace personnel vous pourrez :



Garder un lien permanent avec votre conseiller-formateur

Avoir une vision claire de l'avancée de votre projet de création ou de développement d'entreprise



Développer votre réseau en accédant à une communauté de pairs et de partenaires



Suivre l'acquisition de vos nouvelles compétences au fur et à mesure du parcours

Disposer d'une bibliothèque de ressources sur mesure, sélectionnées pour répondre à vos questions et accessibles en permanence



Mon Bureau Virtuel est au cœur de la pédagogie de BGE fondée sur un accompagnement personnalisé, qui vous permet d'apprendre par le faire en appliquant immédiatement à votre projet les savoir-faire transmis.



Mon Bureau Virtuel

Passeport

Objectif de l'atelier

Etapes clés : de
l'idée à la
concrétisation

Vouloir entreprendre

Adéquation
individu/idée -
projet

Ma situation
personnelle

Savoir entreprendre

Aborder le métier de
chef d'entreprise

Compétences et
savoir-être

Développer mon
réseau

Outils

Votre plan de route :

- Regarder les vidéos 1,2,3 : <https://www.bge-parif.com/bureau-virtuel>
- Complétez votre passeport :
 - la posture entrepreneuriale
 - Vos savoir-faire
 - vos savoir-être

Les outils à ma disposition :

- Balise : Base de donnée de projet de BGE. Sert à illustrer des parcours d'entrepreneurs, l'impact de la situation personnelle/géographique, les prérequis d'un projet, etc.
<http://www.bgebalise.fr/index.php>
- Retrouvez le questionnaire « connaissance de soi » sur le bureau virtuel
- Approfondissez votre quête de sens, en réalisant votre ikigai <https://youtu.be/camW85VPiEw> et trouvez l'outil sur votre bureau virtuel

Merci de bien vouloir compléter le questionnaire d'évaluation via le lien ci-dessous envoyé également par par mail:

<https://bit.ly/3w0zGJY>

MERCI

*Pour toute information concernant nos formations,
Contactez-nous ici :*



formation@bge-parif.com



01 43 55 09 48

<http://www.bge-parif.com/>

